

# Maxime Marie

## Dossier de candidatures

### Elections au Conseil d'Administration emlyon alumni 2025

- A. Note de la commission d'investiture
  - B. Parrains
  - C. Message de candidature
  - D. Réponses au questionnaire
- 

#### Note de la commission d'investiture

##### Collège International

Maxime semble être une personne très solide, apportant une vision internationale et un équilibre entre pragmatisme, créativité et ouverture. Fortement engagé dans le réseau emlyon (ancien ambassadeur), il a démontré une proximité avec des figures clés de l'écosystème alumni. Calme, posé et adepte du travail collectif. Il serait un bon représentant des alumni BBA.

Point fort : son ouverture d'esprit

##### Parrains

- Isabelle Huault
- Valérie Milone

**Maxime Marie**

Ambassadeur emlyon à Montréal

Montréal, Québec, Canada

[maxime.marie1@yahoo.com](mailto:maxime.marie1@yahoo.com)

+33 6 62 58 39 69 / +1 438 357 5819

Le 01 décembre 2024

Chers Alumni,

Je me permets de vous adresser cette lettre afin de vous faire part de mes motivations pour postuler au poste d'administrateur du réseau Alumni d'emlyon, au sein du collège international.

En tant qu'alumni d'emlyon et ambassadeur à Montréal depuis plusieurs années, j'ai eu l'opportunité de constater à quel point notre école est un acteur incontournable dans le paysage académique et professionnel. Cependant, dans un monde en constante évolution, je crois qu'il est crucial de renforcer encore davantage notre positionnement, en particulier en Amérique du Nord, un marché stratégique pour l'école. En tant que membre du réseau à Montréal, je suis convaincu de l'importance de notre présence et de notre influence dans cette région pour soutenir l'internationalisation et les partenariats d'emlyon.

Un autre axe important de mon engagement est l'intégration et l'encadrement de l'intelligence artificielle au sein du réseau. L'IA transforme radicalement nos industries et nos sociétés, et je souhaite participer activement à sa mise en œuvre, en veillant à ce que nous en tirions parti de manière éthique et innovante. Notre réseau d'alumnis peut jouer un rôle clé en partageant des compétences et en guidant les générations futures sur l'utilisation de ces technologies.

De plus, je suis profondément convaincu de l'importance de valoriser les parcours atypiques, qu'ils soient sportifs, artistiques ou entrepreneuriaux. La créativité, qu'elle soit artistique ou intellectuelle, est un moteur essentiel de notre société et de notre économie. Mettre en lumière ces parcours uniques est crucial pour inspirer les jeunes diplômés et encourager une vision diversifiée et ouverte de la réussite.

Enfin, je m'engage à appuyer toutes ces initiatives dans le respect des valeurs qui nous sont chères : la transition écologique, la responsabilité sociale, et l'inclusion. Ces enjeux sont fondamentaux pour garantir un avenir durable et équitable. Je crois fermement que l'école et notre réseau d'alumnis ont un rôle essentiel à jouer dans la promotion de ces principes à travers des actions concrètes.

C'est avec enthousiasme et détermination que je souhaite apporter ma vision et mon expérience pour contribuer à la réussite collective de notre réseau, en restant fidèle aux valeurs d'emlyon.

Je vous remercie pour votre attention et votre soutien, et je serais honoré de pouvoir collaborer avec vous tous pour faire rayonner davantage notre communauté.

Bien à vous,  
Maxime Marie



## QUESTIONNAIRE AUX CANDIDATS Conseil d'Administration 2025 emlyon alumni

Nom : **MARIE**  
Programme : **Global BBA / MS EMI**

Prénom : **MAXIME**  
Promotion : **2018 / 2019**

**Il n'y a pas de bonnes ou de mauvaises réponses à ce questionnaire. Notre objectif est simplement d'apprendre à mieux vous connaître et de préparer l'échange que vous aurez avec la commission d'investissement dans les semaines à venir.**

**Pour quel collège souhaitez-vous déposer votre candidature :**

- Paris - Ile de France
- France - hors Ile de France
- International

**Etes-vous ou avez-vous été :**

- Administrateur **emlyon alumni**
- Administrateur Fondation
- Ambassadeur de communauté géographique
- Ambassadeur de communauté thématique (Club)
- Ambassadeur de promotion
- Intervenant à l'Ecole
- Membre du Jury d'admission emlyon
- Donateur à la Fondation
- Autre (préciser).....

**Etes-vous ou avez-vous été au cours de votre carrière :**

- Salarié d'une grande entreprise (G2000 - CAC40)
- Salarié d'une administration ou collectivité
- Salarié d'une PME ou d'une ETI
- Entrepreneur individuel
- Artisan
- Créateur d'entreprise
- ... d'une start up
- Salarié d'une association
- Fonction commerciale
- DRH
- Direction Financière
- Direction Générale
- Production ou Logistique
- Administrateur d'une entreprise
- Mandataire social
- Membre d'un Comex
- Cadre dirigeant
- Autre (préciser)...

**Quelles sont aujourd’hui vos motivations pour présenter votre candidature au poste d’Administrateur d’emlyon alumni?**

En tant qu’Alumni de deux programmes d’emlyon — le Global BBA et le Master spécialisé en entrepreneuriat et management de l’innovation — ainsi qu’ambassadeur d’emlyon auprès de la communauté des Alumni à Montréal depuis trois ans, je suis profondément attaché à l’école et au réseau qu’elle représente. Né et ayant grandi à Lyon, mon choix d’intégrer emlyon a été une évidence, car l’école incarne des valeurs d’innovation, d’entrepreneuriat et d’ouverture sur le monde que je partage pleinement. Aujourd’hui, après cinq années passées au Canada, où j’ai démarré ma carrière et développé une expertise à l’international, je souhaite prendre un rôle plus actif au sein de notre réseau Alumni et contribuer au rayonnement d’emlyon dans le monde entier.

Je suis particulièrement motivé par l’opportunité de renforcer la dimension internationale du réseau Alumni. En tant qu’ambassadeur à Montréal, j’ai eu la chance de tisser des liens solides avec de nombreux Alumni, et d’avoir côtoyé les anciens présidents des Alumni d’emlyon à Montréal, Guillaume Thouze et Valérie Milone, qui m’ont beaucoup inspiré dans mon approche du réseau et de l’engagement communautaire. Je suis convaincu que nous pouvons développer encore davantage ces liens internationaux, non seulement en facilitant les échanges entre les Alumni des différentes régions du monde, mais aussi en contribuant à accroître la visibilité et l’impact d’emlyon dans les écosystèmes internationaux, notamment en Amérique du Nord.

Ma carrière professionnelle m’a permis d’acquérir une expertise diversifiée, en tant que gestionnaire de comptes et responsable de partenariats stratégiques dans des secteurs variés. Depuis un an, je me spécialise dans le domaine de la technologie et de l’intelligence artificielle, un secteur en pleine expansion et porteur d’opportunités stratégiques pour notre réseau d’Alumni. Mon rôle m’a permis de développer des compétences en gestion de projets complexes, en négociation de partenariats à long terme et en stratégie de développement, que je serais ravi de mettre au service du comité pour aider à l’élargissement et à la diversification des initiatives Alumni, notamment celles liées à l’innovation technologique et à l’entrepreneuriat.

En tant que pur produit lyonnais, je porte également une affection particulière pour la ville et son rayonnement international. Je suis persuadé que notre réseau Alumni peut jouer un rôle clé pour contribuer au développement de l’écosystème entrepreneurial lyonnais et au-delà. Mon objectif est de continuer à renforcer les liens entre emlyon, la région lyonnaise et les Alumni d’horizons divers, afin de créer un réseau encore plus solidaire, inclusif et dynamique.

En somme, mon engagement auprès de la communauté Alumni de Montréal, ma carrière dans des secteurs stratégiques tels que la technologie et l’IA, ainsi que mon expérience auprès des anciens présidents des Alumni à Montréal, font de moi un candidat idéal pour contribuer activement à l’administration d’emlyon Alumni. Je suis convaincu que je peux aider à développer notre réseau international, encourager l’innovation et créer des opportunités concrètes pour chaque membre de la communauté. Je suis donc enthousiaste à l’idée de pouvoir participer à la construction d’un réseau encore plus dynamique et inspirant pour les générations futures.

**S'engager en tant qu'administrateur d'une association implique avoir du temps et s'engager à en consacrer tout au long de son mandat.**

**De quelle disponibilité pensez-vous disposer pendant ces 4 années à venir ?**

- 1h par jour
- 1h par semaine
- 4h par semaine
- 2 jours par semaine
- 1h par mois
- 4 heures par mois
- 4 heures par trimestre
- Autres

**Les questions suivantes concernent votre connaissance et votre perception d'emlyon Alumni et du rôle d'un administrateur.**

**Connaissez-vous aujourd'hui le travail réalisé par emlyon alumni ?  
Comment connaissez-vous ces actions ?**

Oui, je suis bien informé du travail réalisé par emlyon alumni, notamment grâce à mon rôle d'ambassadeur à Montréal et à ma participation active dans le réseau.

Je connais ces actions à travers plusieurs canaux :

1. **Mon rôle d'ambassadeur alumni à Montréal** : Depuis trois ans, j'ai participé à l'organisation d'événements locaux destinés à renforcer les liens entre alumni, à accueillir de nouveaux diplômés, et à promouvoir l'école auprès des professionnels de la région. Cette position m'a permis de collaborer avec l'équipe emlyon alumni et de mieux comprendre les objectifs et initiatives du réseau.
2. **Les outils et communications du réseau alumni** : Je suis régulièrement informé des actions via les newsletters, les réseaux sociaux, et la plateforme dédiée aux alumni. Ces outils permettent de suivre l'organisation d'événements, les mises en relation professionnelles, et les initiatives stratégiques pour soutenir les diplômés.
3. **Les interactions directes avec la communauté** : J'ai échangé avec des membres du réseau, tant à Montréal qu'à l'international, sur des sujets variés tels que le développement professionnel, l'entrepreneuriat, et la visibilité de l'école. Ces échanges m'ont donné une perspective directe sur la richesse des actions menées pour dynamiser le réseau et renforcer le sentiment d'appartenance.

Grâce à ces expériences et interactions, je mesure l'importance du rôle du réseau emlyon alumni pour accompagner les diplômés tout au long de leur parcours et pour promouvoir les valeurs de l'école à l'international.

## **Si oui, quelles sont les actions d'emlyon alumni que vous appréciez le plus ? Que feriez-vous pour les améliorer encore plus ?**

Oui, plusieurs actions d'emlyon alumni me semblent particulièrement pertinentes et inspirantes, et j'ai des idées pour les améliorer davantage :

### **1. Les événements de networking internationaux :**

J'apprécie les événements qui rassemblent les alumni à travers le monde, comme les afterworks, les conférences thématiques ou les rencontres professionnelles. Ces initiatives renforcent le sentiment d'appartenance à une communauté globale et offrent des opportunités concrètes de développement personnel et professionnel.

**Pour aller plus loin :** Je proposerais d'organiser davantage d'événements hybrides (présentiels et en ligne) pour inclure les alumni qui ne peuvent pas se déplacer. Par ailleurs, je proposerais de créer des cercles sectoriels afin de renforcer les connexions ciblées entre membres.

### **2. Les programmes de mentoring et d'accompagnement de carrière :**

Le mentoring entre alumni, ainsi que les ateliers pour les transitions de carrière, sont des initiatives très utiles. Ces programmes reflètent l'esprit de solidarité et d'entraide au sein du réseau.

**Pour les améliorer :** Je suggérerais de renforcer l'accompagnement dans les secteurs émergents, comme la tech et l'intelligence artificielle, où la demande de guidance est forte. Je pourrais, par exemple, contribuer à des ateliers dédiés à l'IA ou organiser des sessions de partage sur les compétences futures.

### **3. La mise en avant des success stories des alumni, notamment les sportifs de haut niveau :**

J'apprécie particulièrement la manière dont le réseau met en lumière les parcours inspirants de ses membres. Parmi ces success stories, les alumni issus du sport de haut niveau illustrent à merveille les valeurs d'excellence, de résilience et de leadership que partage emlyon, ainsi que la mise en lumière de ce qu'est le « dépassement de soi ». Ces profils, qui réussissent à conjuguer brillamment carrière sportive et reconversion professionnelle, sont une source de fierté et d'inspiration.

**Pour aller plus loin :** Je proposerais de diversifier les formats en incluant des podcasts ou des webinaires interactifs où ces sportifs de haut niveau partageraient leur expérience. On pourrait aussi créer des séries de contenu spécifiquement dédiées à leur transition vers le monde de l'entreprise, pour inspirer d'autres alumni et renforcer la visibilité d'emlyon.

En résumé, je considère que les actions menées par emlyon alumni sont déjà solides et pertinentes, mais qu'elles gagneraient à intégrer davantage de digitalisation et de personnalisation.

La mise en avant des parcours de nos sportifs de haut niveau est un levier puissant pour promouvoir l'image de l'école et inspirer l'ensemble du réseau. Le tout pourrait se faire au travers d'une application mobile par exemple, un « cœur battant » virtuelle, disponible pour tous les étudiants. Je suis prêt à contribuer activement à ces améliorations grâce à mon expérience et mon expertise.

## Quelles sont pour vous les principales missions de emlyon Alumni vis-à-vis des diplômés, vis-à-vis de l'école?

Pour moi, les principales missions d'emlyon Alumni s'articulent autour de deux axes : le soutien aux diplômés et la contribution au rayonnement de l'école.

### 1. Vis-à-vis des diplômés :

- **Créer des opportunités de networking et de solidarité** : Le réseau alumni est un levier essentiel pour établir des connexions professionnelles, partager des expériences, et soutenir les transitions de carrière. En favorisant les interactions à travers des événements, des clubs thématiques ou des plateformes en ligne, emlyon Alumni aide les diplômés à élargir leurs perspectives et à s'entraider.
- **Accompagner tout au long de la carrière** : La carrière d'un diplômé évolue constamment. Emlyon Alumni doit jouer un rôle clé dans cet accompagnement, en proposant des ressources adaptées comme des formations continues, des ateliers de mentoring, ou des conférences sur les tendances du marché (par exemple sur l'IA, l'entrepreneuriat, ou les soft skills).
- **Promouvoir les success stories** : En valorisant les parcours des diplômés, qu'ils soient entrepreneurs, cadres dirigeants, ou sportifs de haut niveau, emlyon Alumni inspire les membres de la communauté et renforce le sentiment d'appartenance à un réseau d'excellence.

### 2. Vis-à-vis de l'école :

- **Renforcer la notoriété et l'attractivité d'emlyon** : Le réseau des alumni est une vitrine du succès et des valeurs de l'école. Par leurs réalisations, les diplômés contribuent directement à attirer de nouveaux étudiants, à établir des partenariats stratégiques, et à améliorer le positionnement de l'école dans les classements internationaux.
- **Faciliter les partenariats académiques et professionnels** : En collaborant avec les entreprises, les associations ou d'autres institutions, les alumni peuvent jouer un rôle d'intermédiaire pour développer des opportunités pour l'école, que ce soit sous forme de stages, d'emplois, ou de projets de recherche.
- **Soutenir l'innovation et l'internationalisation** : Avec la présence de nombreux alumni à l'étranger, emlyon Alumni doit contribuer activement à renforcer la stratégie globale de l'école, notamment en Amérique du Nord, en Asie, et dans d'autres hubs stratégiques comme Montréal.

En résumé, emlyon Alumni doit agir comme un lien puissant entre les diplômés et l'école. C'est à la fois un réseau de soutien pour les membres tout au long de leur carrière et un vecteur clé de la réputation et du développement international d'emlyon. Mon engagement est de contribuer activement à ces deux dimensions grâce à mon expérience, ma localisation stratégique à Montréal, et mon expertise en technologie.

## Quelles sont pour vous les missions d'un administrateur de l'emlyon alumni ?

Les missions d'un administrateur de l'emlyon Alumni sont multiples et stratégiques, visant à renforcer le réseau, soutenir les diplômés, et contribuer activement au rayonnement de l'école. Voici les principales missions qui, selon moi, incombent à un administrateur :

### 1. Gouvernance et stratégie du réseau :

L'administrateur participe activement à la définition et à l'orientation stratégique du réseau Alumni. Cela implique de contribuer aux décisions importantes concernant le développement du réseau, les initiatives à mettre en place, et les priorités d'action. L'administrateur doit également s'assurer que les actions menées par le réseau sont alignées avec les valeurs de l'école et les attentes des diplômés.

- Exemple : Prendre part aux discussions sur les nouvelles initiatives pour l'accompagnement des diplômés dans leur parcours professionnel.

## 2. Soutien aux diplômés :

Un administrateur doit être à l'écoute des besoins et des préoccupations des alumni et proposer des solutions pour y répondre. Cela inclut le développement de programmes de mentoring, de formations continues, de soutien dans les transitions professionnelles, et la mise en place d'événements qui permettent aux diplômés d'élargir leur réseau et de partager leurs expériences.

- Exemple : Participer à l'organisation d'événements régionaux ou sectoriels pour favoriser le networking entre alumni.

## 3. Renforcer les liens entre l'école et ses anciens élèves :

L'administrateur agit comme un pont entre l'école et ses diplômés, en soutenant les projets de collaboration et en facilitant les partenariats. Il participe activement à la promotion de l'école à travers le monde et soutient ses initiatives internationales.

- Exemple : Aider à développer des partenariats avec des entreprises locales ou internationales qui bénéficient à l'école et à ses étudiants.

## 4. Ambassadeur de l'école et du réseau :

Un administrateur est également un ambassadeur de l'école et de son réseau. Il incarne les valeurs d'emlyon et travaille à accroître la visibilité du réseau alumni au sein de la communauté, ainsi qu'auprès des futurs étudiants et entreprises partenaires.

- Exemple : Promouvoir les réussites des alumni et participer à des événements pour renforcer l'image de l'école.

## 5. Innovation et développement des services :

Dans un contexte où les besoins des diplômés évoluent rapidement, un administrateur doit être à l'écoute des nouvelles tendances et proposer des actions innovantes. Il est important de contribuer au développement de services adaptés aux défis contemporains, comme l'intégration des nouvelles technologies (ex. : l'intelligence artificielle, le digital) dans les actions du réseau.

- Exemple : Organiser des ateliers sur des thématiques émergentes comme l'IA, l'entrepreneuriat tech, ou les nouvelles formes de leadership.

## 6. Soutien à l'internationalisation :

Étant donné l'importance stratégique de l'internationalisation d'emlyon, un administrateur doit jouer un rôle actif dans le développement du réseau à l'international, notamment dans des hubs économiques clés comme l'Amérique du Nord, l'Asie ou le Moyen-Orient. Cela inclut la facilitation de la présence d'alumni dans ces régions et la contribution à l'expansion de l'école.

- Exemple : Aider à l'extension des partenariats à Montréal, où la présence d'emlyon est stratégique pour son développement en Amérique du Nord.

## 7. Participation à la Fondation emlyon et rendre l'accès à l'école plus facile :

Un administrateur joue également un rôle clé dans le soutien à la Fondation emlyon, en contribuant à la levée de fonds pour des bourses, des programmes d'innovation, et des initiatives de diversité et d'inclusion. En parallèle, il doit œuvrer pour rendre l'accès à l'école plus facile, en développant des solutions pour soutenir les étudiants de tous horizons, qu'il s'agisse de faciliter l'accès financier ou de promouvoir des programmes de soutien pour des étudiants provenant de milieux moins favorisés.

- Exemple : Participer à des actions de collecte de fonds pour des bourses d'études ou promouvoir des initiatives visant à élargir l'accessibilité à l'école à l'échelle mondiale.



En résumé, les missions d'un administrateur de l'emlyon Alumni sont stratégiques et polyvalentes, avec un accent sur la gouvernance, le soutien aux diplômés, le renforcement des liens avec l'école, l'innovation, le développement international, et le soutien à l'accessibilité à l'éducation. Mon rôle serait de contribuer activement à ces missions en apportant mon expertise, mon engagement local à Montréal et ma vision des enjeux futurs, notamment dans les secteurs technologiques.

### **Avez-vous déjà pris au cours de votre carrière des initiatives pour animer la communauté des alumni ou contribuer à l'École ?**

Oui, au cours de ma carrière, j'ai pris plusieurs initiatives pour animer la communauté des alumni et contribuer activement à l'école :

1. Accueil de deux promotions d'étudiants MBA à Montréal (2022 et 2023) : En tant qu'ambassadeur d'emlyon à Montréal, j'ai eu l'opportunité d'accueillir et d'accompagner deux promotions d'étudiants MBA, en 2022 et 2023. Cette expérience m'a permis de partager mon expertise locale, d'organiser des rencontres avec les alumni de la région, et d'offrir des conseils pratiques sur la vie professionnelle à Montréal. Cet accueil a été un moment clé pour renforcer les liens entre les étudiants actuels et les anciens élèves.
2. Organisation de plusieurs événements pour animer la communauté à Montréal : J'ai également pris l'initiative d'organiser plusieurs événements pour dynamiser la communauté alumni à Montréal. Parmi ces événements, je tiens à mentionner les deux premières éditions du Worldwide Alumni Day (WWAD), qui ont rencontré un franc succès et permis aux membres du réseau de se retrouver autour de discussions et de partages d'expériences. Un troisième événement WWAD est prévu en janvier 2025, et il vise à réunir de nouveaux alumni pour échanger sur les tendances professionnelles actuelles, tout en favorisant un networking efficace.
3. Accueil de la présidence d'emlyon : J'ai également eu l'honneur d'accueillir la présidence d'emlyon à Montréal, composée d'Isabelle Huault, Nicolas Pejout et Florencio Travieso. Lors de cette visite, j'ai participé à l'organisation des rencontres avec des partenaires locaux, des alumni influents, et des acteurs clés de l'écosystème entrepreneurial. Ce fut une occasion unique de renforcer les liens entre l'école et ses alumni au Canada et d'œuvrer à l'expansion de l'école en Amérique du Nord.

Ces initiatives témoignent de mon engagement à animer la communauté des alumni, à renforcer les liens avec l'école, et à contribuer à son rayonnement à l'international. Je suis convaincu que ces expériences me permettent d'être un acteur clé pour contribuer à la mission d'emlyon Alumni et à son développement à travers des actions concrètes et visibles.

**Le CA d'emlyon alumni, c'est une équipe d'une quinzaine de personnes ! Nous sommes tous bénévoles, tous très pris par nos activités professionnelles, éparpillés aux quatre coins du monde, et pour avancer et être efficaces, nous devons être capable de travailler en équipe. La question suivante peut vous paraître anodine, mais elle prend toute son importance pour notre CA !**

### **Quels exemples pouvez-vous donner pour justifier de votre capacité à travailler en groupe**

Durant ma carrière j'ai eu la chance de travailler plusieurs fois en équipe sur des projets d'envergure diverse et variées. Ma première expérience a été au sein d'emlyon justement puisque dans le cadre de mon "Projet Mission" encadré par Monsieur Pascal Boissier, j'ai eu la chance de réaliser un rêve, organiser un défilé de mode « Haute couture ». Pour mener ce projet à bien, j'ai dû encadrer une équipe de 10 personnes composé de profil très différents, très jeune et inexpérimenté puisque nous étions seulement en première année de BBA. Je garde un souvenir inoubliable de cette aventure qui nous aura valu des remerciements publics de la part des adjoints au Maire de Saint-Étienne à l'époque.

Bien sûr dans mon travail je travaille quotidiennement avec mon équipe de ventes, composé de 2 gestionnaires de comptes et deux architectes de solution. Nous sommes très souvent confrontés à des sujets complexes face aux clients et nous devons collaborer ensemble pour apporter des solutions efficaces, réalistes et de qualité.

Enfin, depuis maintenant 2 ans, je suis engagé à Montréal au sein d'un collectif de musique, en tant qu'artistes indépendant (producteur de musique), j'ai eu la chance d'encadrer une équipe de 10 personnes pour organiser des événements festifs autour de la musique électronique à Montréal.

**Enfin, la richesse de notre CA réside aussi dans les expertises que chacun peut apporter. En fonction des enjeux / projets en cours / administrateurs déjà en poste..., telle ou telle expertise peut avoir une valeur particulière pour nous lors du prochain mandat.**

**Avez-vous une expertise particulière de nature à aider l'école ou la communauté des alumni ?**

En tant qu'alumni et ambassadeur emlyon à Montréal depuis trois ans, j'ai joué un rôle actif dans l'animation de notre communauté locale. J'ai contribué à organiser des événements, à accompagner de nouveaux diplômés et à maintenir un lien fort entre l'école et ses alumni. Cette expérience me donne une compréhension approfondie des attentes des membres de notre réseau et une capacité à agir concrètement pour enrichir cette dynamique, notamment sur des projets stratégiques.

Montréal est une ville stratégique pour emlyon, notamment grâce à ses partenariats déjà établis. Ces collaborations permettent à l'école d'avoir une présence renforcée en Amérique du Nord, une région clé dans sa stratégie de développement. Basé dans cette ville, véritable hub de l'innovation et de l'entrepreneuriat, je suis bien positionné pour soutenir ces relations et les approfondir. Je vois également un potentiel immense pour développer des initiatives communes entre emlyon et des acteurs locaux, contribuant à accroître l'influence de l'école dans cette région stratégique.

Enfin, mon expertise en technologie et en intelligence artificielle constitue un atout majeur. En tant que professionnel du secteur, je suis au cœur des innovations technologiques et des enjeux liés à l'IA génératif et prédictif. Mon objectif est de devenir un référent pour le réseau emlyon sur ces thématiques. J'ambitionne de partager mes connaissances via des conférences, des ateliers ou du mentoring, afin de positionner emlyon comme un acteur clé dans ce domaine et d'accompagner les alumni dans leur compréhension des impacts de l'IA sur leurs carrières et leurs entreprises.

**Un très grand merci pour tout le temps que vous avez passé à remplir ce questionnaire, nous avons hâte de vous rencontrer !**